

02 チームの雰囲気は、いい意味で部活動のような感じ！毎日楽しい！

米山 結衣

入社年月:2026年4月
出身校:富士学苑高等学校



人の良さに惹かれて入社を決意。

もともと人と話すことが好きで、人と関わる仕事がしたいと思っていました。Premium-Plusを選んだ理由は、社員みなさんの雰囲気の良さです。面接の時に感じた明るさや仲の良さがすごく印象に残って、「ここで働きたい！」と思いました。みんなが楽しそうに仕事をしていて、先輩たちも気さくに話しかけてくれたので、不安よりもワクワクする気持ちの方が大きかったです。

全国を舞台に、お客様の笑顔をつくる仕事。

現在は全国のイベント会場や商業施設で、ウォーターサーバーのご案内をしています。最初は先輩にサポートしてもらいながら接客をしていましたが、今では自分でお客様へ提案できるようになりました。この仕事の魅力は、全国さまざまな場所で働けること。そして何より、お客様に喜んでいただけることです。以前ご契約いただいたお客様から、「今も使っているよ！本当に便利で気に入ってる」と声をかけていただいたことがありました。自分の提案がお客様の役に立っていると実感でき、とても嬉しかったです。そんな瞬間が、この仕事の大きなやりがいです。

人の良さは、どこにも負けません。

Premium-Plusの一番の魅力は「人の良さ」です。社内は部活動のような雰囲気、みんな仲が良く、お互いに励まし合いながら目標に向かって頑張っています。困った時には先輩たちが親身になってサポートしてくれるので、一人で悩むことはありません。また、全国各地へ出張できるのも魅力の一つ。仕事終わりにご当地グルメを楽しんだり、仲間と楽しい時間を過ごしたりすることもできます。仕事ではチームみんなで目標達成を目指し、成果が出れば一緒に喜び合う。そんな仲間と成長できる環境が、Premium-Plusならではの魅力だと思います。

人事担当からのメッセージ

あなたの可能性を、一緒に見つけたい。



人事部 村野早希

就職活動中の皆さん、当社に興味を持っていただきありがとうございます。社会人になるにあたって、会社選びは人生の大きな分岐点の一つです。どんな環境で働くのか、どんな仲間と出会うのかによって、これからの成長や将来は大きく変わります。だからこそ私たちは、「とにかく入社してほしい」とは考えていません。まずは皆さんとしっかりお話しし、お互いに「ここなら頑張れそうだな」と思えたら、ぜひ仲間になってほしいと考えています。営業の仕事は決して簡単ではありませんが、その分大きく成長できる仕事です。困った時には先輩や上司がしっかりサポートするので、経験やスキルに自信がなくても安心してください。また、当社にはさまざまな個性を持った社員が活躍しています。大切なのは、自分らしさを活かしながら成長したいという気持ちです。出る杭を打つのではなく、伸ばす会社。それがPremium-Plusです。まずはぜひ一度お会いして、お話しできればと思います。



株式会社Premium-Plus
(東証スタンダード市場グループ)
〒107-0062 東京都港区南青山2-27-25
ヒューリック南青山ビル6F
TEL.03-6812-9056

GO! BEYOND 限界を超えろ!!

RECRUITING GUIDE BOOK
東証スタンダード市場上場グループ
株式会社Premium-Plus
入社案内



年収1000万円超も続出！そのヒミツは？
結婚お祝い金5万円
出産お祝い金3万円
社員寮完備
月36,000円
(光熱費込み・Wi-Fi完備)
エアコン・テレビ・ベッド・冷蔵庫・洗濯機・電子レンジなどの家具家電付き
初期費用や契約更新が不要

初任給月給26.6万円～
部署平均年齢25歳



男女比率6:4



本気になれる仕事がある
本気になれる仲間が
ここにいる！
毎年社内イベント実施！



01 新しい自分を目指して飛び込んだ営業職。

小泉 太輝

入社年月:2018年10月
出身校:神奈川県立白山高等学校



未経験から営業の世界へ挑戦！

もともと人と話をすることが好きで、「もっと人と関わる仕事がしたい」と考えていました。そんな時に出会ったのがPremium-Plusです。営業は未経験でしたが、「ゼロから成長できる環境がある」と聞き、新しいことに挑戦したいと思い入社を決意しました。実際に仕事を始めると、お客様に話を聞いていただけてもなかなか契約につながらず、苦戦することもありました。しかし、先輩たちが親身になってアドバイスをしてくれたおかげで、少しずつ結果が出るようになりました。初めて契約をいただいた時の達成感は今でも忘れられません。未経験からのスタートでしたが、一歩ずつ成長を実感できる環境があり、「挑戦して良かった」と感じています。これからもさらに成長し、お客様から信頼される営業を目指して頑張りたいです。

チームをまとめ、みんなで目標を達成する喜び。

現在はセールスリーダー兼課長代理として、現場運営やメンバーのサポートを担当しています。自らもお客様への提案を行いながら、チーム全体の成果を意識して仕事に取り組んでいます。もともと後輩を育てることが好きなので、メンバーの成長を近くで見られることが大きなやりがいです。結果が出なかった後輩が契約を取れるようになった時は、自分のことのように嬉しくなります。そして何より、チームみんなで目標を達成した瞬間の達成感は格別です。仲間と喜びを分かち合えることが、この仕事の一番の魅力だと思っています。

仲間と成長し、仲間と楽しめる会社。

Premium-Plusの一番の魅力は「人の良さ」です。営業は結果が求められる仕事ですが、うまくいかない時に放っておかれることはありません。先輩や上司が親身になって相談に乗り、一人ひとりに合ったアドバイスしてくれるので、一人で悩みを抱え込むことなく成長できます。また、年齢や性別に関係なくチャンスがあることも魅力です。頑張ったり成果をしっかりと評価してくれるため、20代前半でマネージャーとして活躍している社員もいます。さらに仕事もプライベートも仲が良く、出張先で一緒にご飯に行ったり、旅行を楽しんだりすることもあります。仕事では本気で高め合い、オフでは思い切り楽しむ。そんな仲間と出会えることが、この会社の大きな魅力だと思います。

人物重視の選考を行います。

人物重視の選考です！まずはたくさんの方にお会いしたいと考えていますので、営業職に興味がある方もぜひご応募ください！これまでに勉強・部活動・アルバイトなど、何かに打ち込んだ経験があれば、それがあなたの強みとして十分に評価されます。

POINTS 01 毎日が新しい出会いの連続。
全国各地への出張が楽しい！

全国のイベント会場や商業施設が活躍の舞台！イベントごとに訪れる場所が変わるため、毎週違う街や人との出会いがあります。その土地ならではの美味しい食べ物を楽しめるのも密かな楽しみです。

POINTS 02 地方からの応募も大歓迎！
社員寮完備！

東京23区内に月36,000円(光熱費込み・Wi-Fi完備)で住める社員寮を完備。エアコン・テレビ・ベッド・冷蔵庫・洗濯機・電子レンジなどの家具家電付きな上に、初期費用や契約更新が不要なので、地方から上京の方にも利用しやすいです。(一部共有のものあり)※男子寮、女子寮があります。

POINTS 03 同世代の仲間と、本気で成長する。
部署平均年齢25歳！

20代を中心とした若いメンバーが多数活躍中。目標に向かって切磋琢磨しながら成長できる環境だから、毎日の仕事に刺激にあふれています。仲間同士で成功を喜び合い、悩んだ時には支え合う。仕事を通じて、人としても大きく成長できる職場です。

POINTS 04 新卒から育成！ だから意味がある
月給26.6万円以上 + インセンティブ & 年4回の特別賞与

(固定残業代35時間分/54,264円含む)
※残業が35時間を超えた分は残業代を追加支給。
残業が35時間未満でも固定残業代は支給。

POINTS 05 平均月収62万円！ 20代で
年収1000万円超も続出！

月給+各種インセンティブあり！さらに3ヶ月に1回のランキングによる特別賞与も！社員ランクが上がるほど支給額もUPするためモチベーション高く働けます◎

キャリアフロー

一人ひとりの育成とモチベーション向上を目指した評価制度を実施。半年ごとに一定の基準をクリアすれば昇格が叶うため、圧倒的なスピードで成長できます。20代でマネージャーや部長クラスになることも珍しくありません。

Step 1	係長	現場の最前線でチームをまとめ、業務を回すポジション。プレイヤーで活躍しながら、部下の育成や進捗管理の基礎を学びます。
Step 2	課長代理	課長の補佐として、実質的にチーム運営の一部を担い、課長不在時は代行します。次期課長候補として、責任ある発言と行動が問われます。
Step 3	課長	1つの課(チーム)の最終責任者。目標達成・人材育成・評価すべてを担います。"再現性のある成果を組織で出せるか"と、ミッションの規模が大きくなります。
Step 4	部長	戦略(どうやるか)だけでなく戦略(何をやるか)に関与し、複数の課を束ねるポジション。戦略を実行に落とし込み、組織全体の成果を最大化します。
Step 5	本部長	1つの事業や大きな組織単位のトップ。経営者の立場で、方針を決めます。利益責任を強く持ち、会社の成長に直結する意思決定を担います。
Step 6	執行役員	会社全体の意思決定に関わる経営メンバー。事業戦略・投資判断などを担います。



仲間と本気になれる。だから、仕事が面白い。

仕事なのに、気づけば夢中になっている。
目標に向かって本気で頑張る仲間がいて、
うまくいけばみんなで喜び、壁にぶつかればみんなで支え合う。
そんな仲間たちと一緒に成長できるのがPremium-Plusです。
全国のイベント会場や商業施設を舞台に、
さまざまなお客様と出会い、
営業力やコミュニケーション力を磨いていく。
社員のほとんどが未経験スタート。
だから新人の気持ち分かる先輩ばかりです。
仕事も遊びも全力。一生モノの仲間と、
一生モノの経験を手に入れませんか？

頑張りはしっかり給与で還元

当社では、実績に応じてインセンティブを支給しています。コミットボーナス(目標達成型)、特別ボーナス(成果に応じて)、販売ボーナス(成果に応じて)などなど。中には20代で年収1000万円超も続出！さらに3ヶ月に1回のランキングによる特別賞与も！



自分の可能性を広げられる仕事

「営業なんてやったことがない」
そんな不安を持って入社した先輩もたくさんいます。
お客様との会話を重ねるたびにコミュニケーション力が身につく、
気づけば自分に自信が持てるようになる。
この仕事は商品を売るだけではなく、
自分自身を成長させる仕事です。

頑張りが見えるから面白い

成果が数字として見えるから、
成長を実感しやすいのがこの仕事の魅力。
昨日できなかったことが今日できるようになる。
契約が取れた瞬間の達成感は格別です。
努力が収入や評価に直結するから、
高いモチベーションで
働き続けられます。



仲間と一緒に目標を追いかける

Premium-Plusの魅力は人。
困った時には助け合い、
成功した時にはみんなで喜び合う。
ライバルであり、仲間でもある。
そんな環境だからこそ、
一人では到達できない成長を実現できます。
仕事を通じて、一生付き合える仲間と出会えるかもしれません。



注目ポイント

東証スタンダード市場
上場グループ

営業未経験
も挑戦OK

初任給月給
26.6万円以上
+インセンティブ

20代活躍中、
早期昇進可能！

男女比率
6:4

毎年社内
イベント実施

25歳
部署平均年齢

育児休業あり
育児休業給付金
社会保険料の免除
出生後休業支援給付金

607万円
平均年収

結婚お祝い金5万円
出産お祝い金3万円

お誕生日
お祝いケーキ

社員の99%が
未経験スタート！

インフルエンザ
予防接種費用支給

交通費・宿泊費
全額支給